



Passion to
innovate

Power to
change

A Bayer több mint 150 éves múlttal rendelkező nemzetközi nagyvállalat. Alaptevékenységei közé tartozik az egészségvédelem és a mezőgazdaság. Az emberek, állatok és növények egészségét szolgáló innovatív termékeinkhez és szolgáltatásainkhoz új molekulákat kutatunk.

A Bayer Hungária Kft. Állatgyógyászati üzletága

KEY ACCOUNT MANAGER

munkatársat keres

Kelet-Magyarország területére

TÁRSÁLLAT vonalra

FELADATOK

- A meglévő ügyfélkapcsolatok fejlesztése, új partnerkapcsolatok kiépítése
- A meghatározó partnereink döntéshozóival történő szoros együttműködés
- Promóciók lebonyolítása, szakmai rendezvényeken való részvétel, prezentációk tartása
- Termékeink forgalmának növelése
- Rendszeres visszajelzés az állatgyógyászati piac helyzetéről, változásairól és a versenytársak piaci aktivitásairól
- Vevői adatbázis kezelése, frissítése

ELVÁRÁSOK:

- Felsőfokú végzettség (állatorvos, biológus, egészségügyi végzettség előny)
- 2-3 éves releváns értékesítői pozícióban szerzett tapasztalat elvárás
- Állatgyógyszer és/ vagy prémium állateledel értékesítés területén szerzett tapasztalat előnyt jelent
- Angol nyelv társalgási szintű ismerete
- Határozott, céltudatos, siker-orientált személyiség, jó értékesítési készség
- Megbízhatóság, nyíltság, jó problémamegoldó képesség
- Hatékony munkavégzés önállóan és csapatban egyaránt
- Kiváló kommunikációs és prezentációs képesség
- Utazási hajlandóság
- B-kategóriás gépjármű vezetői engedély
- Felhasználói szintű számítógépes ismeretek

JELENTKEZÉS MÓDJA:

Amennyiben pozíciónk elnyerte tetszését, kérjük, hogy magyar és angol nyelvű önéletrajzát a regisztrációt követően töltsse fel az alábbi linkre kattintva.

Contact us

<http://bayer.co.hu/>

 Science for a **better life**